

## **RELATÓRIO FINAL (2025.1)**

**CENTRO UNIVERSITÁRIO PROCESSUS**

**Atividade Extensionista: Contratos Cíveis e Mercantis**

|  |   |  |
|--|---|--|
| <b>CURSO:</b> Direito (Disciplina – Contratos e Mercantis)   |   |  |
| <b>TÍTULO DO PROJETO/AÇÃO:</b> Contratos Seguros: Orientação Jurídica para Microempreendedores Individuais (MEIs). |   |  |
| <b>PERÍODO DE EXECUÇÃO:</b> 2025.1   |   |  |
| <b>Data Início:</b> 10 de junho de 2025  |   | <b>Data Término:</b> 15 de junho de 2025 |
| <b>EQUIPE:</b>   |   |  |
| <b>Nome Completo</b>   | <b>Curso / Matrícula</b>                          | <b>Telefone</b>                          |
| Francisco Luan Ramires da Silva  | CST-SJN / 2428670000013                           | (97) 991874041                           |
| Rickson de Azevedo Oliveira  | Serviços Judiciais e Notariais -<br>2428670000008 | (61) 982802699                           |
|  |   |  |
|  |   |  |
|  |   |  |
|  |   |  |
|  |   |  |
|  |   |  |
|  |   |  |
|  |   |  |
| <b>PROFESSOR (A) ARTICULADOR (A) (orientador (a)):</b> Gabriela Nunes  |   |  |
| <b>INSTITUIÇÃO PARCEIRA:</b> Associação Comercial Local  |   |  |
| <b>PÚBLICO-ALVO:</b> Microempreendedores Individuais (MEIs) do Bairro das Comunicações da cidade de Tabatinga/AM.  |   |  |
| <b>RESUMO</b>  |   |  |
| <b>Tema:</b> Orientação Jurídica para MEIs)  |   |  |

**Título específico do projeto do grupo:** Contratos Seguros: Orientação Jurídica para Microempreendedores Individuais (MEIs)

**Problema verificado:** Observou-se, na comunidade local, que grande parte dos microempreendedores individuais enfrenta dificuldades jurídicas por não conhecerem adequadamente os termos contratuais mais comuns, resultando em litígios e prejuízos financeiros frequentes.

**Objetivo geral:** Orientar microempreendedores individuais quanto ao uso seguro e correto dos principais tipos de contratos mercantis utilizados em seus negócios.

**Objetivos específicos:** a) Realizar palestras educativas sobre contratos mercantis básicos (compra e venda, prestação de serviços e locação comercial). b) Distribuir cartilhas jurídicas com linguagem acessível, explicando conceitos essenciais dos contratos. c) Analisar contratos reais trazidos pelos próprios participantes, identificando e esclarecendo dúvidas sobre cláusulas abusivas ou desvantajosas.

**Justificativa:** O projeto justifica-se pela necessidade crescente de informação jurídica prática e acessível aos microempreendedores locais, que frequentemente enfrentam prejuízos por má compreensão ou ausência de formalização contratual. Além disso, proporciona aos estudantes de Direito experiência prática direta e relevante para sua formação profissional.

**Hipótese / Resultado esperado:** Esperava-se que, após a realização do projeto, os microempreendedores tivessem mais segurança jurídica nas suas relações comerciais, reduzindo conflitos jurídicos relacionados a contratos. Ademais, esperava-se que os participantes identificassem facilmente cláusulas abusivas, promovendo relações comerciais mais seguras e sustentáveis.

**Conclusão do projeto:**

O projeto foi executado com sucesso, alcançando a meta de orientar aproximadamente 35 microempreendedores individuais, número acima do inicialmente estimado. As palestras tiveram alta adesão, com participação ativa dos empreendedores, demonstrando grande interesse pelo tema. A distribuição das cartilhas jurídicas foi muito elogiada pelo público, que destacou a linguagem clara e acessível.

Durante as oficinas, os participantes trouxeram contratos reais para análise, permitindo uma abordagem prática e diretamente conectada à realidade cotidiana. A atividade permitiu identificar diversas cláusulas abusivas e orientar os participantes sobre como evitar problemas futuros. O resultado foi o aumento perceptível no nível de segurança jurídica dos empreendedores após a atividade, com relatos diretos sobre a melhora na compreensão e prevenção de conflitos. O projeto também fortaleceu o vínculo entre o Centro Universitário Processus e a comunidade empresarial local, consolidando-se como um exemplo eficaz de integração entre academia e sociedade.

Discriminação dos recursos financeiros utilizados, se for o caso.

Quantidade de beneficiários (estimativa)

**Observações adicionais:** Foi sugerida pelos participantes a realização periódica de eventos semelhantes devido à relevância e utilidade prática percebida pelos empreendedores locais.

---

Professor(a) articulador(a)

---

Coordenador(a) de Curso

**ANEXOS:** anexar as fotos e os materiais produzidos.

# CARTILHA EDUCATIVA

## CONTRATOS SEGUROS PARA MICROEMPREENDEDORES INDIVIDUAIS (MEIs)

### O que é um contrato?



Um contrato é um acordo feito entre duas ou mais pessoas para criar, modificar ou encerrar

direitos e obrigações. Todo contrato deve ser respeitado e cumprido pelas partes envolvidas.

### Tipos mais comuns de contratos para MEIs:



#### Contrato de Compra e Venda

Para vender ou comprar produtos. Especifique claramente o produto, preço, forma de pagamento e prazos,



#### Contrato de Locação Comercial

Para alugar um espaço de trabalho. Defina valor do aluguel, prazo da locação, reajustes e condições para devolução do imóvel.

### Princípios Fundamentais dos Contratos:



#### Autonomia da Vontade

Você pode decidir livremente os termos do contrato, desde que não vá contra a lei.



#### Boa-fé

Seja transparente e honesto ao fazer negócios,



#### Força Obrigatória

O que for combinado deve ser cumprido.



#### Função Social

O contrato deve beneficiar todos os envolvidos e não prejudicar a sociedade.



**Proteja seu negócio:  
faça contratos claros,  
justos e seguros!**

